

EBP Gestion Commerciale & Point de Vente

Du devis au ticket de caisse, une gestion commerciale tenue au quotidien, apprise sur votre propre dossier EBP.

2 jours

DURÉE

14 h

HEURES DE FORMATION

1 à 6

STAGIAIRES

Sur site

DANS VOS LOCAUX

À L'ISSUE DE LA FORMATION

Vous saurez

- ✓ Paramétrer articles, tarifs, clients et fournisseurs
- ✓ Gérer le cycle de vente et d'achat jusqu'à la comptabilité
- ✓ Tenir la caisse au quotidien, de l'ouverture à la clôture
- ✓ Respecter les obligations des logiciels de caisse

POUR QUI

Commerçants, assistants commerciaux, responsables de magasin.

PRÉREQUIS

Utilisation courante d'un ordinateur. EBP Gestion Commerciale et, pour la seconde journée, EBP Point de Vente installés.

POURQUOI CETTE FORMATION

Une caisse conforme, des ventes suivies

Un logiciel de caisse doit garantir l'inaltérabilité, la sécurisation, la conservation et l'archivage des données d'encaissement. La formation apprend à tenir la caisse au quotidien dans les règles, en lien avec la gestion commerciale.

NOTRE FAÇON DE FORMER

Chez vous, sur vos données

Nous venons dans vos locaux et travaillons sur votre dossier EBP, ou sur une copie si vous préférez. Les exercices partent de vos vrais cas : vos équipes repartent avec un outil déjà paramétré et des habitudes prises.

PROGRAMME

Le déroulé, demi-journée par demi-journée

JOUR 1

Matin

Paramétrage

Dossier, articles et familles, tarifs et promotions, clients, fournisseurs, préférences.

JOUR 1

Après-midi

Ventes, achats et stocks

Devis, commandes, bons de livraison, factures, avoirs, acomptes, commandes et réceptions fournisseurs, stocks et inventaire, relances, transfert en comptabilité.

JOUR 2

Matin

Point de Vente

Paramétrage de la caisse, moyens de paiement, ticket, ouverture et clôture, encaissements, retours, fidélité clients.

JOUR 2

Après-midi

Conformité et suivi

Logiciel de caisse certifié et obligations anti-fraude à la TVA, clôtures journalières et mensuelles, statistiques de ventes, lien avec la gestion commerciale.

Méthode

Démonstrations, puis exercices sur vos propres cas. Support PDF remis à chaque stagiaire.

Évaluation

Questionnaire de positionnement avant la formation, QCM et cas pratique final, attestation de fin de formation.

Accessibilité

Un participant en situation de handicap ? Prévenez-nous à la commande : nous adaptons le rythme et les supports.

Organisons votre session

Session planifiée sous 2 à 4 semaines après acceptation du devis, aux dates qui vous conviennent.

04 28 29 50 06 · hello@appsys.pro

900 € HT

par jour · groupe de 1 à 6

Tarif intra-entreprise : 1 800 € HT pour les 2 jours, TVA 20 % en sus. Frais de déplacement selon devis. Journées de 7 heures : 9h00-12h30 et 13h30-17h00. Conditions générales de vente sur appsys.pro.